

Контрольный список вопросов

1. Проект

- Краткое описание проекта/продукта (ссылка на сайт если есть)
- «Боль» клиента (проблема, которую решает проект/продукт)
- Предлагаемое решение данной «Боли» (проблемы)
- Стадия проекта (идея/mvp/продажи/окупаемость)
- Текущий статус проекта: Размер выручки (в мес), Размер burn rate (в мес), Кол-во платящих клиентов

2. Достигнутые результаты и дальнейшие шаги

- Перечислите пройденные шаги и полученные результаты (пример: написали мобильное приложение/разработали MVP/заключили договора с поставщиками/подписали соглашения о намерениях/количество платящих пользователей нашего сервиса составило XXX человек/рост пользователей нашего сервиса составляет +XX% ежемесячно /запустили 3 пилота с компаниями XYZ и т.п).
- Опишите поэтапный план дальнейшего развития проекта на период до 1 года подробно, на период до 3 лет (коротко)

3. Монетизация

- Какая бизнес-модель у вашей компании
- Опишите структуру цены продукта/сервиса и unit-экономику (из чего состоит стоимость продукта для клиента и отцифруйте поток предполагаемых пользователей вашего продукта/сервиса)
- Опишите предполагаемые способы монетизации вашего продукта/услуги

4. Гипотеза ценности и роста

- Какие гипотезы уже были протестированы и как вы тестировали гипотезу?
- Что являлось подтверждением гипотезы (опишите полученные результаты)?

5. Рынок и конкуренты

- Опишите рынок, его объем и динамику за релевантный период и предполагаемую долю
- Опишите ваших конкурентов и конкурентные преимущества вашего продукта/услуги
- Опишите ценовое позиционирование вашего продукта в сравнении с конкурентами.

6. Инвестиционный запрос/финансы

- Опишите ваш запрос фонду
(пример: для выхода на точку безубыточности проекту необходимо XXX руб. на XXX мес.)
- Сформулируйте ваше инвестиционное предложение фонду, указав примерную оценку компании на сегодняшний день
- Приложите P&L statement ежемесячно, начиная с даты запуска проекта, а также прогнозный бюджет на следующие 3 года
- Перечислите кто уже инвестировал в ваш бизнес/проект, какова их доля участия (в т.ч. значимые условия этих инвестиций для будущих инвесторов)

7. Команда

- Размер команды, опишите команду (кто работает над проектом, как распределяются роли, бэкграунд фаундеров, контакты для связи)
- Опишите юридическую структуру, текущий состав участников (включая фаундеров и иных внешних инвесторов)